



2021年4月1日現在

パートナーの皆さま

株式会社 ジャパンフォーシーズンズ

日頃より弊社業務に格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。
KABのご活用を検討いただけるお客さまのご紹介にあたり、ご紹介の手順ならびに契約が成立した際の成功報酬について、以下の通りご案内申し上げます。

1. ご紹介の手順について

Step1) 見込みのお客さまの選定

Step2) アプローチ予定企業のメーカー確認

ご注意) お手数ですが、メーカー確認にご協力ください

KABの販売に関しましては、同一のお客さまに異なる複数の販売会社がアプローチしないようメーカー調整が行われております。つきましては、アプローチ前に必ずメーカー確認が必要になります。

<確認方法>

確認方法は簡単です。アプローチ予定企業が選定されましたら、アプローチ予定企業名を記載したメールを下記メールアドレスにお送りください。

1~2日中にアプローチ可否をご返答させていただきます。

メールアドレス：honzawa@japan-four-seasons.com

Step3) メーカー確認でアプローチ可能となった場合

①訪問のアポイント+システム調査票の提供をお願いいたします。

日程調整の上、対象となるアプローチ予定企業様に訪問のアポイントをお取りいただきたくのと同時にシステム調査票をお客様にご提供ください。

②その後、初回訪問時は、ご同行をお願いいたします。

③2回目以降の訪問時は、ご同行は任意でお願いいたします。

※メーカー確認でアプローチ不可となった場合は販売できませんのでご注意ください。

2. KAB導入が成約となった場合の成功報酬について

ご紹介のご契約が継続中は、毎月成功報酬をお支払いいたします。

成功報酬：(販売価格 - 出張料) * 5%

例) 毎月のKAB使用量(100Lの場合)：12,000円/月～

※なお、成功報酬の割合は、社会情勢等の影響が生じた場合、事前の予告をもって変更する場合があります。

以上